



Internet, médias sociaux, smartphone...

Agir sur votre environnement numérique Développer votre chiffre d'affaires

18 mars 2013







Utiliser les leviers du e-commerce pour développer votre chiffre d'affaires

LE E-COMMERCE EN 2013





UNE OPPORTUNITÉ

Vendre « avec » Internet



Seulement

- 38 % des entreprises sont sur le web
- 16% font du e-commerce

Un outil pour « faire savoir vos savoir-faire »









Se connecter

JOUETS FABRIQUÉS EN FRANCE

JOUETS FABRIQUÉS EN EUROPE

JOUETS BIO, NATURELS

JOUETS SOLIDAIRES

Décorations et Cadeaux de naissance Jouets Premier Âge Jeux d'éveil en bois Jeux d'imitation Jeux de construction L'univers du jeu Jeux de société La boutique à bidules Puzzles et livres Loisirs créatifs Jeux de plein air Jeux pour collectivités Hamacs La Siesta



• 0 0 0 0

Des jouets éco-conçus c'est quand même mieux!



Nos marques préférées





🖒 J'aime 🖪 235 personnes aiment ça. Inscription po



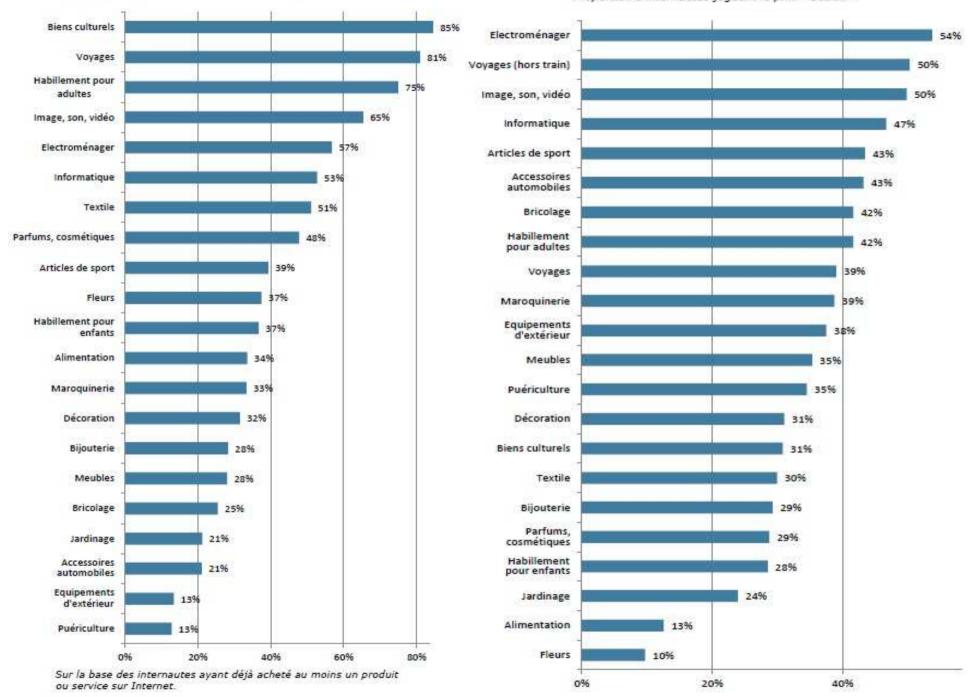




- 75 % des français sont Internautes
- 9/10 se renseignent sur le web avant de se rendre en magasin
- 50 % des internautes sont sur les réseaux sociaux
- 20 millions de « mobinautes »

LES CONSOMMATEURS À L'ÈRE DU NUMÉRIQUE







LES DIFFICULTÉS RENCONTRÉES



37 %





30 %



L'informatique ça ne tue pas mais ça énerve bien quand même...

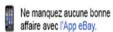


UN NOUVEL OUTIL

Les 5 bonnes raisons de s'en servir

- 1. Être en phase avec le consommateur de l'ère numérique
- 2. Augmenter votre notoriété et votre visibilité
- 3. Augmenter votre chiffre d'affaires
- 4. Disposer d'un nouveau canal de vente
- 5. Dynamiser l'activité de votre point de vente

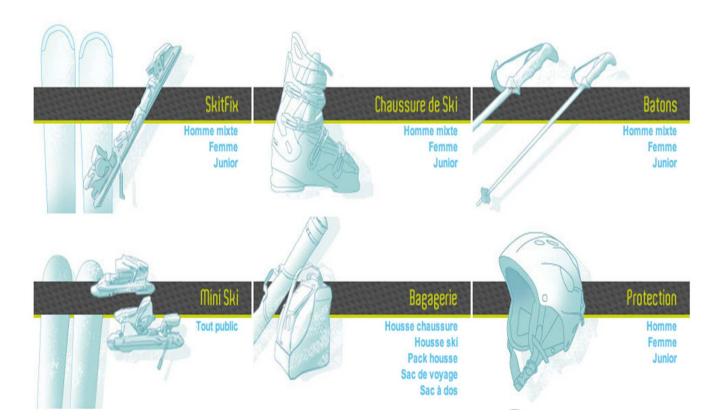






Enregistrer ce vendeur S'inscrire à la newsletter de la Boutique

Consulter nos évaluations | Ajouter cette boutique à mes favoris | S'inscrire à la newsletter | CGV KHAIHIIII **DUOTRE** RECHERCHE www.ekosport.fr OK Tél: +33(0)4 79 60 19 70 Le sport à prix Ekonomik Lun Ven 9h30-12h00 / 14h00-18h00 > Ajouter cette boutique à mes favoris **VETEMENTS** SNOWBOARD **OUTDOOR** VELO/VTT





50

Local

Boutiques proximité, bons plans, deals

Mobile

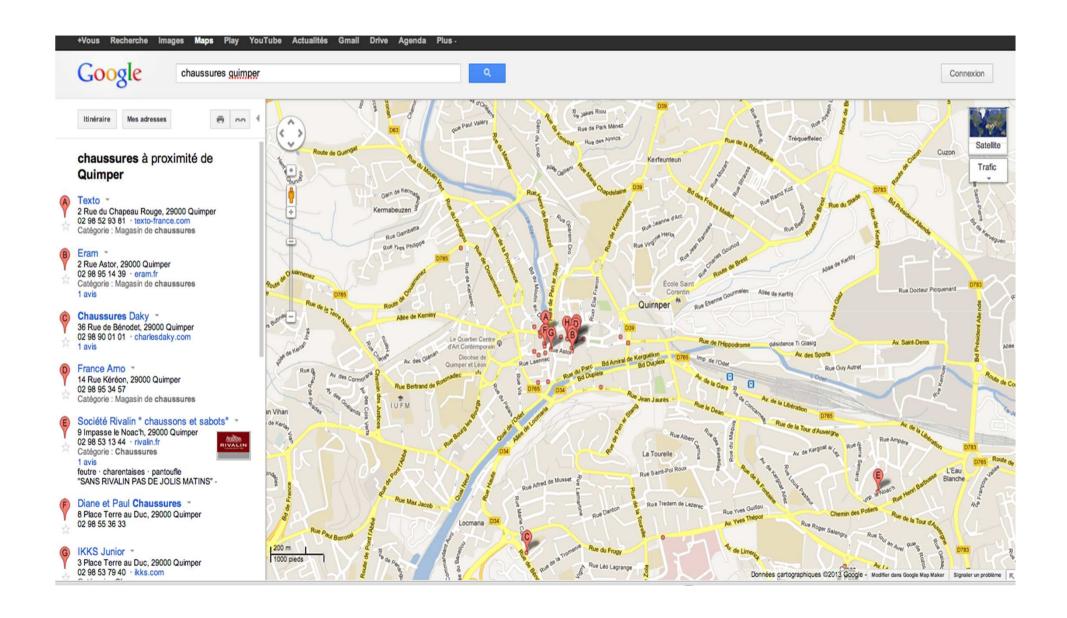
Géolocalisation, nomadisme

Partage et recommandations

Social

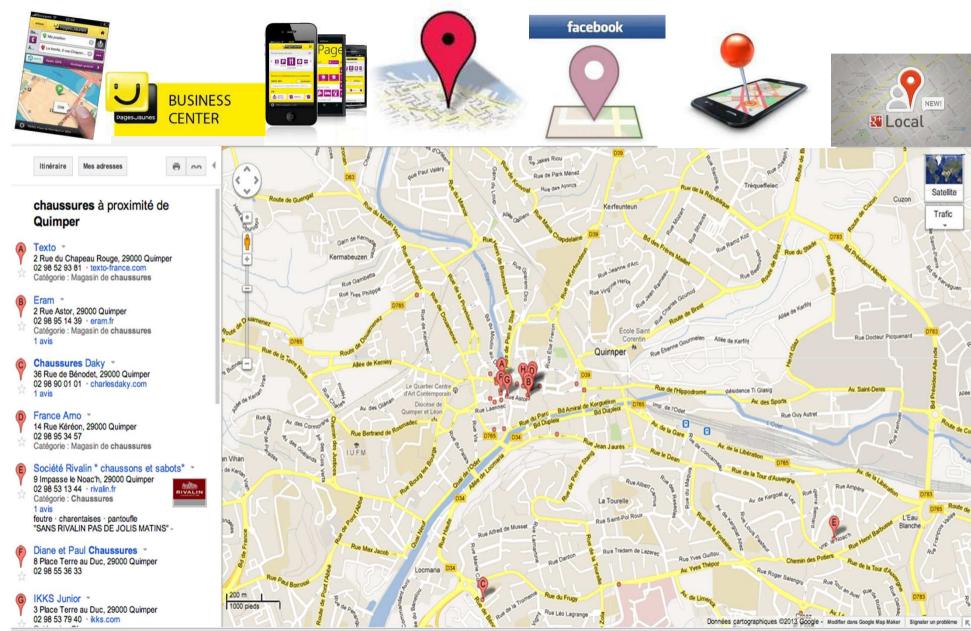


VOUS ÊTES DÉJÀ SUR INTERNET!...





VOUS ÊTES DÉJÀ SUR INTERNET !...



En tapant "coin tranquille" Comment j'ai trouvé cet endroit? sur Google comme er moi moi pareil 20551 2USS i



GÉOLOCALISER

Google Adresses: mode d'emploi

Cliquez sur

Ajouter une nouvelle entreprise

ermenault@gmail.com | Compte Goo Google adresses Commencez par fournir des informations générales sur votre entreprise ici. Un apercu s'affichera à droite. Par la suite, vous pourrez indiquer les options de paiements disponibles, votre secteur d'activité, vos horaires d'autres informations 22 rue gambetta * indique un champ obligatoire Pays: * A la mouche en rivière Société/organisme : 1 infi@alamouche.com A la mouche en rivière 目 Adresse postale: * 44100 nantes 22 rue gambetta 0145630878 Code postal: * [?] "Spécialiste de la pêche à la mouche, canne à pêche Ville:* Rue des Ecachoirs nantes canne à mouche, moulinets, I... Remarque: Si vous ne souhaitez pas que les internautes puissent voir votre adresse, vous pourrez la masquer plus tard. Téléphone principal : * Exemple: 01 23 45 67 89 Ajouter des numéros de téléphone Adresse e-mail Exemple monnom@exemple.com Site Web www.alamouche.com Exemple: http://www.exemple.com @2010 Google Connées cartographiques @2010 Têle Atlas -Description Spécialiste de la pêche à la mouche, canne à pêche, canne à mouche, moulinets, leurres, Corriger l'emplacement du marqueur vêtements Activité: * Magasin d'articles de sports Quelles sont les artivités /5 au mavimum) qui con Exemples : dentiste, photographe de mariage, restaurant thai Activité : Ajouter une catégorie

Remplissez la fiche de votre entreprise avec son nom, son adresse, son ou ses numéros de téléphone, éventuellement une adresse email de contact, votre site web, ainsi qu' une brève description de 200 caractères de votre activité.









Quelle zone de chalandise?

















visitez notre blog Rechercher une Marque + **PROMOTIONS** Boutique du marié Costumes Vestes Grandes tailles Chemises Pulls Pyjamas **Pantalons** Accessoires Le sur mesure

Panier

Confection sur mesure

VOTRE COSTUME A LA CARTE

Mon Compte

- Le temps est venu de vous habiller à vos mesures 1- Vous choisissez le tissu qui vous plait, mode, tradition, casual, extensible ou autre, dans l'une de nos grandes collections.
- 2- Vous décidez de la coupe (veste droite, croisée...nombre de boutons...fentes). Vous précisez vos souhaits quant aux finitions (poches, monogramme, doublures,...).
- 3- Vos mesures sont prises avec soin et transmises à nos ateliers sans délai.
- 4- Votre costume est prêt ! Naturellement, il vous va comme un gant. Il est à vos mesures.

Il est unique. C'est le vôtre.



DORMEUIL

Depuis 1842 le nom de DORMEUIL est associé aux plus belles étoffes pour l'homme, à l'élégance classique, aux coupes irréprochables. Souplesse, confort, raffinement... un costume signé Dormeuil donne une aisance incomparable et souligne la personnalité de celui qui le porte.

La marque associe l'héritage britannique de « The House of Dormeuil » et le sens de l'innovation, soutenu par un savoirfaire qui n'a cessé de se perfectionner. Pour s'adapter toujours mieux aux attentes de l'homme moderne, Dormeuil Mesure

propose la signature Dormeuil Identity

Chaque client devient son propre désigner : à partir d'une ligne de vêtements proposée comme base de travail, il définit son style en toute liberté. L'interprétation de la coupe, le tissu, (matière, coloris, dessin) la doublure, les finitions (réalisées à la main)... tous les choix sont possibles, avec une très large variété d'options.

Dormeuil Identity : un service totalement personnalisé, pour des hommes exigeants qui souhaitent créer eux-mêmes leur silhouette.



SERVICE MESURE A DOMICILE

Uniquement sur rendez-vous et le lundi, n-françois » met à votre disposition un TAILLEUR A DOMICILE.





Logistique, livraison, Drive...













...et pourquoi pas le « Web-to-store »?









50

Local

Boutiques proximité, bons plans, deals

Mobile

Géolocalisation, nomadisme

Partage et recommandations

Social





M-COMMERCE, LE E-COMMERCE MOBILE









2020 : la fin du e-commerce...



ou l'avènement du commerce connecté ?









Des applications...





... votre application!











Et demain, le paiement sans contact





Etes-vous prêt pour le mobile ?



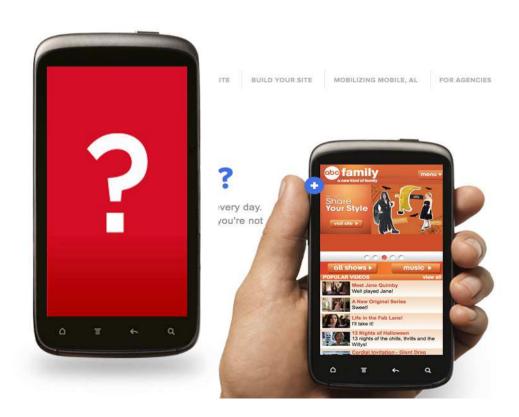
POURQUOI MOBILE? TESTEZ VOTRE SITE CRÉEZ VOTRE SITE LES GUIDES

MOBILOMÈTRE

Cet outil vous permet de voir à quoi ressemble votre site actuel sur un smartphone. Vous obtenez ensuite un rapport gratuit, ainsi que des recommandations personnalisées, expliquant comment offrir la meilleure expérience utilisateur à vos internautes. Pour commencer, spécifiez l'URL de votre site ci-dessous.

Saisissez l'URL de votre site Web:

Règles de confidentialité : l'outil Mobilomètre traite des données telles que votre URL via un logiciel hébergé sur un site tiers (Amazon Web Services). Consultez les règles de confidentialité correspondantes.





50

Local

Boutiques proximité, bons plans, deals

Mobile

Géolocalisation, nomadisme

Partage et recommandations

Social



2000 - 2010, évolution des usages

En 1999, la plateforme de blogs Blogger a été lancée.



En 2002, les blogs

En 2003, de nouvelles plateformes de blogging sur le marché: Wordpress notamment & Typepad

En 2004, le rôle des blogs devient important en politique.



En 2006, Google En 2005. Inc. rachète lancement de Youtube Youtube. Google. plateforme de partage de vidéos

nouvelles plateformes de blogging sont lancées, ce qui rend les blogs plus populaires.

En 2007, de







commencent à se crédibiliser

2002



2006



Twitterrific

2008 identi.ca

2010

foursquare

2001



En 2001, Wikipédia, la plus collaborative des encyclopédies est en ligne



En 2003, MySpace, plateforme de blogs et de partage de contenus a vu le jour



Lancement de LinkedIn & Xing, réseaux sociaux professionnels

Lancement de Delicious, un service de bookmark.





Lancement de diiao 🕤

La même année, de nouvelles bookmarking. de tagging et



plateforme de

fut lancé Slideshare, de documents en ligne (PPT, PDF, Open Office...)

clients Twitter.

qui proposent,

désormais, la

via une seule

interface.

tels que

Facebook.

LinkedIn.

Youtube...

gestion de tous

nos profils sociaux

Ils englobent ainsi

d'autres réseaux

Lancement de Fousquare, Depuis 2007. réseau social de nous assistons à la géolocalisation prolifération de

2009



Lancée en 2008. Groupon, une plateforme de vente promotionnelle de service. Elle connaît un succès international en 2010.

réseau social grand public flickr

Facebook.

La même année. fut lancé, Flickr. plateforme de partage d'images en

ligne.

viadeo

Lancement de Viadeo, réseau social professionnel français.



slideshare

microblogging est

baptisée Twitter

En 2006, la première

La même année, service de partage



JOUR VIN.com

Achat vin en vente privée au meilleur prix !



TÉLÉCHARGEZ VOTRE VIN en direct des domaines

En exclusivité et après des années de développement, voici USB wine.

La première dé USB permettant de télécharger à n'importe quel moment de la journée et de n'importe quel ordinateur le vin de votre choix.

Envoyer cette vidéo à mes amis



Actuellement à télécharger en direct des domaines



Tariquet

VdP dva Côtea de Сивсодия







Inscrivez-vous gratuitement

Pour accéder aux ventes privées en direct des domaines et achetez vos vins au meilleur prix!

Civilité *	Choisir
Nom *	
Prénom *	
Email *	
Conf. email *	
Mot de passe *	
Né le *	JJ • M) • AAA •
Pays •	Sélectionner votre pays 🔻

 Je souhaite recevoir les offres de domaines et partenaires d'1Jour1vin

Valider mon inscription

* champs obligatoires



Restauration ambulante Monsieur Cyclofood

Thomas Dulysse, un homme sandwich connecté

éru de cuisine asiatique, Thomas Dulysse, autoproclamé « Monsieur Cyclofood », s'est largement nourri de son expérience des rues de Hanoi avant de sillonner les rues de Toulouse à bord de son triporteur. Il propose en effet depuis octobre aux passants ses fameux sandwichs Banh-Mi typiques de la culture vietnamienne. Avant travaillé dans le tourisme. Thomas Dulysse choisit il y a 4 ans de passer son CAP de cuisinier au Lycée Hötelier de Toulouse. C'est dans ce cadre qu'il effectue alors une mission au sein du restaurant local vietnamien L'Empereur de Hue gendant laquelle il mûrit son projet d'aller à la rencontre des actifs au temps de déjeuner de plus en plus compressé.

2 k€.
d'investissement initial



Avant son départ. Thomas Dulysse, alias Monsieur Cyclofood, informe ses clients de son heure de passage à différents lieux de Toulouse.

auto-entreprise poursuivant son activité nocturne au restaurant. « J'étais séduit par le concept du banh-mi qui allie des saveurs vietnamiennes mais disposées dans un pain baquette parfaitement adapté au goût français », souligne Thomas. « En semaine, je prépare chaque matin les sandwichs des lieux trop emblématiques pour éviter la concurrence frontale avec d'autres points de restauration classiques »

DES PROJETS DE DÉVELOPPEMENT

Thomas propose 3 types de sandwichs à





Intégrer les réseaux sociaux





50

Local

Boutiques proximité, bons plans, deals

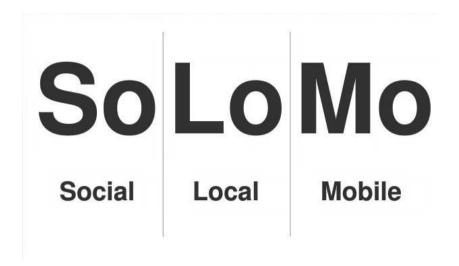
Mobile

Géolocalisation, nomadisme

Partage et recommandations

Social





Facteurs de succès et éléments incontournables de votre stratégie e-commerce

LE WEB DE DEMAIN





Connaître ses « clients » et le profil des utilisateurs du site

La démarche « Web 1 » ...



La démarche « Web 2.0 » ...







Informer et dialoguer avec la clientèle

Un outil de marketing électronique pour l'entreprise



Animer l'espace marchand



Un outil de mise en scène de son espace marchand et de son savoir-faire

"Vendre" des produits ou des services

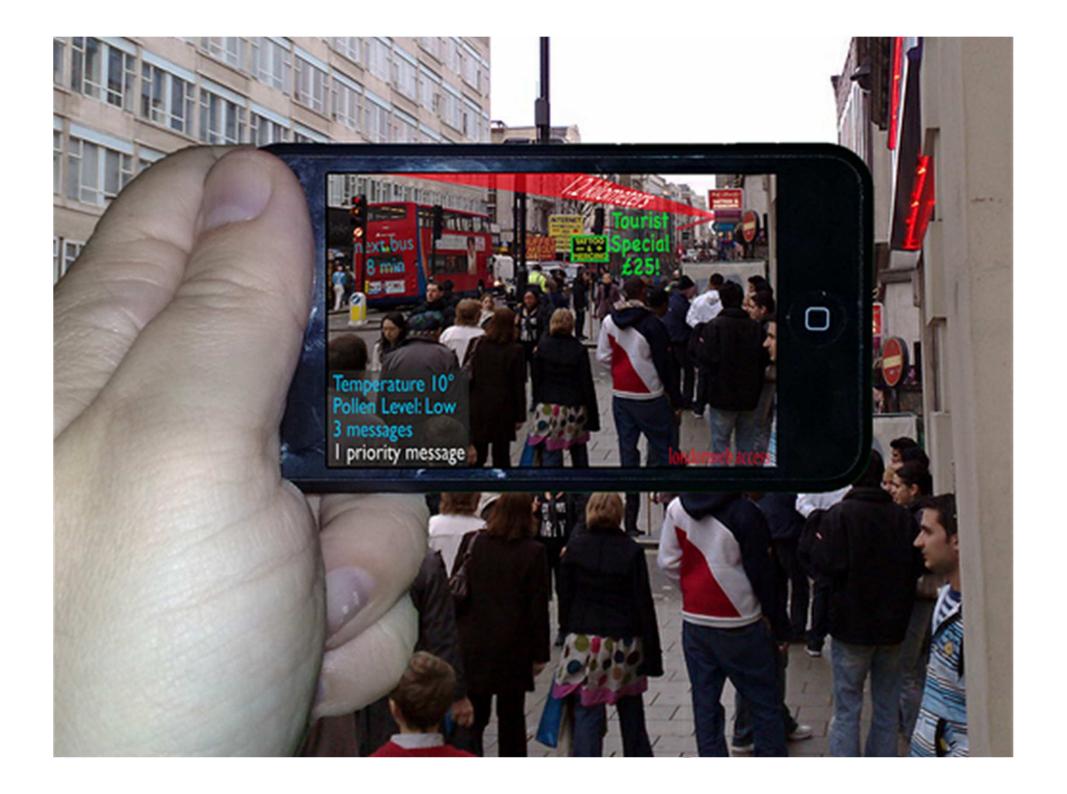
Un outil de « vente à distance » et de commercialisation de ses produits













Boutique

Chaussettes

L' abonnement

Smarter Socks

vêtements & Chemises

L'entreprise

L' abonnement |

Panier





chaussettes

11 mols plus tard

Renouvellement non souhaité: > désinscription en un clic de souris

4 mois plus tard

3 paires de chaussettes

Renouvellement souhaité: > ne rien faire

L'abonnement est né

L'idée de l'abonnement de chaussettes est née suite à un instant d'embarras lors d'une cérémonie du thé, dans la pure tradition japonaise.

Peu après

3 paires de

chaussettes

L'abonnement cadeau

L'abonnement cadeau: Libérez vos amis, votre parenté et vos connaissances des problèmes de chaussettes. Vous pouvez aussi offrir l'abonnement de chaussettes.

L'abonnement cadea

Un abonnement utile

L'abonnement: Vous choisissez le type de chaussettes et le rythme des livraisons. Vos chaussettes vous seront alors régulièrement livrées directement chez vous.

L'abonnement

Choisir un abonnement

Commander: En 1999 nous avons lancé l'abonnement de chaussettes. Aujourd'hui, nous livrons des chaussettes à plus de 60 000 clients dans 75 pays.

Boutique

Choisissez un rasoir au poil!

Bon, ok le jeu de mots est un peu facile. Il n'empêche : la sélection est belle.



CHOISIR

CHOISIR

CHOISIR



Quand la technologie entre dans le point de vente...











Bertrand GAUTHIER

Direction du pôle Economie numérique et Communication

www.cefac.com

Ce support est diffusé sous licence Creative Commons









Internet, médias sociaux, smartphone...

Agir sur votre environnement numérique Développer votre chiffre d'affaires

18 mars 2013

